

Теоретические аспекты иностранного инвестирования в страны региона Южная Америка

Доленина О.Е., Кирилловская Я.Д.

В статье выявляются основные институциональные, экономико-географические и инфраструктурные проблемы, затрудняющие привлечение и эффективное распределение прямых иностранных инвестиций в регионах Южной Америки. К ключевым препятствиям отнесены фрагментация налогового и регуляторного поля между национальным и субнациональным уровнями, недостаточная координация федеральных и региональных инвестиционных агентств, высокий политический и правоприменительный риск, узкая специализация экспортных СЭЗ при их слабой интеграции в локальные логистические кластеры, а также ограниченный доступ МСБ и технологических стартапов к венчурному капиталу. Зависимость от сырьевого экспорта усиливает уязвимость рынков к внешним шокам и замедляет диверсификацию экономики. Для преодоления этих проблем предлагается внедрение единого «окна» для инвесторов, гармонизация налоговых стимулов на субнациональном уровне, развитие механизмов постинвестиционного мониторинга и сопровождения, усиление институциональной прозрачности и стимулирование венчурного финансирования высокотехнологичных проектов.

ДЛЯ ЦИТИРОВАНИЯ

Доленина О.Е., Кирилловская Я.Д. Теоретические аспекты иностранного инвестирования в страны региона Южная Америка // Дискуссия. — 2025. — № 7(140). — С. 92–99.

ГОСТ 7.1–2003

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА

Прямые иностранные инвестиции, косвенные иностранные инвестиции, инвестиционный климат, нормативно-правовое регулирование, институциональная прозрачность, политический риск.

DOI 10.46320/2077-7639-2025-7-140-92-99

Teorical aspects of foreign investment in South American countries

Dolenina O.E., Kirillovskaia I.D.

The article identifies the main institutional, economic-geographical, and infrastructural challenges that hinder the attraction and effective allocation of foreign direct investment in South American regions. Key obstacles include fragmentation of tax and regulatory frameworks between national and subnational levels; insufficient coordination of federal and regional investment agencies; high political and rule-of-law risks; narrow specialization of export-oriented special economic zones with weak integration into local logistics clusters; and limited access for SMEs and technology startups to venture capital. Dependence on commodity exports exacerbates market vulnerability to external shocks and slows economic diversification. To overcome these challenges, the article proposes establishing a one-stop investor service, harmonizing subnational tax incentives, developing post-investment monitoring and support mechanisms, strengthening institutional transparency, and promoting venture financing for high-tech projects.

FOR CITATION

Dolenina O.E., Kirillovskaia I.D. Teorical aspects of foreign investment in South American countries. *Diskussiia* [Discussion], 7(140), 92–99.

APA

KEYWORDS

Foreign direct investment, indirect foreign investment, investment climate, regulatory framework, institutional transparency, political risk.

Регион Южная Америка, в последнее десятилетие, является одним из наиболее привлекательных регионов с точки зрения иностранного инвестирования. Такие организационные структуры как Межамериканский Банк Развития¹, Организация Американских Государств²,

ООН³ (ЭКЛАК, РПС ЛАКБ) не только регулируют потоки иностранных инвестиций, но и совместно с различными частными компаниями и инвесторами представляют особую интерес к капиталовложению в регион. По данным МАБР, основным типом инвестиций в регион Южная Америка, являются ПИИ – сделки, включающие долгосрочные отношения, в которых физическое или юридическое лицо – резидент страны (прямой инвестор) имеет цель получить долгосрочный интерес в предприятии или организации, являющейся резидентом другой экономики [31]. Для того,

1 МАБР (Межамериканский Банк Развития) – англ. Inter-American Development Bank; исп. Banco Interamericano de Desarrollo – международная финансовая организация, созданная с целью финансовой и технической поддержки, работающая над сокращением бедности и неравенства, а также занимающаяся вопросами здравоохранения и образования в странах региона Латинская Америка и Карибский Бассейн [44].

2 ОАГ (Организация американских государств) – англ. Organization of American States; исп. Organización de los Estados Americanos – объединяет 32 страны Западного полушария, представляет собой общеконтинентальную площадку для межгосударственного диалога по широкому кругу вопросов общерегиональной повестки дня [41].

3 ООН – Организация Объединенных Наций; ЭКЛАК – Экономическая Комиссия стран Латинская Америка и Карибский Бассейн; РПС ЛАКБ – Региональная платформа сотрудничества стран Латинская Америка и Карибский Бассейн.

чтобы ПИИ были отличны от КИИ⁴, необходимо, чтобы были соблюдены некоторые требования: контроль над компанией $\geq 10\%$ компании за рубежом, так как ПИИ также направлена на вовлечение иностранного инвестора в приобретаемую компанию. Также, ПИИ должно осуществляться исключительно иностранным экономическим субъектом, то есть за пределами страны резидентства. В данном случае экономическим субъектом может выступать физическое лицо, компания или правительство. Основной целью экономических субъектов является приобретение части акций компании в стране-разместителе ПИИ. Несмотря на это, инвестора также может привлекать расширение своего бизнеса за счет дочерней компании. ПИИ имеют, в основном, две ключевые цели: получение дохода от своих инвестиций, участвуя в принятии решений компанией или стремление расширить деятельность материнской компании на другие страны, как если бы эта компания была дочерней. Основным преимуществом ПИИ перед иными видами, является становление ключевым фактором международной экономической интеграции, в связи с тем, что ПИИ различных типов способствуют созданию более стабильной связи между экономиками, представляют собой важный канал обмена технологиями между странами, способствуют развитию международной торговли посредством доступа и выхода на зарубежные рынки, а также влияние на социально-экономическое развитие стран. Ключевой разницей ПИИ от КИИ являются: форма, цель и риск инвестиций. Главное отличие – КИИ представляют собой влияние капитала посредством кредитов. То есть, инвестиции – кредиты, которые характеризуются тем, что обязывают получателя брать на себя долг, который впоследствии должен будет быть погашен. ПИИ в форме кредита имеют более низкий

уровень инвестиционного риска, так как получатель по закону обязан вернуть кредит. С другой же стороны, ПИИ с целью получения прибыли или участия в принятии решений другой компании, однако в долгосрочной перспективе могут стать нерентабельными.

В рамках прямого инвестирования, страны региона Южная Америка, также позволяют своим капиталовкладчикам реализовывать горизонтальное и вертикальное прямое инвестирование, а также конгломератное или кластерное и платформенное. Вертикальное прямое инвестирование представляет собой инвестирование компанией в зарубежную территорию с целью размещения своей цепочки создания продукции. Обычно, вертикальные ПИИ привлекательны для производителей техники, у которых есть производственные и сборочные предприятия. Таким образом, в странах Южной Америки, основными странами, привлекающими вертикальные ПИИ являются Гайана и Боливия, что обусловлено ЭГП стран, так как географическая близость к основным рынкам сбыта продукции, например, США и Канада, позволяет снизить логистические затраты. Себестоимость производства и стоимость рабочей силы также значительно влияют на локализованный выбор ТНК размещать свои производства, так как регион располагает значительным числом доступной и дешевой рабочей силы, в связи с высоким уровнем безработицы, а также с национальной политикой, позволяющей иностранным компаниям и корпорациям размещать свои производства с наименьшими затратами. Государственная политика вышеперечисленных стран направлена на активное привлечение иностранного капитала, иностранных высококвалифицированных специалистов, посредством снижения налоговых пошлин, вне-



Рисунок 1. Основные типы прямого инвестирования в страны Южной Америки

Источник: составлено авторами по данным: [4], [7].

⁴ КИИ – Косвенные иностранные инвестиции – иностранные инвестиции, направленные на получение определенной прибыли или участия в международной компании за границей.

дрением льгот, а также созданием СЭЗ и ЗСТ, которые, в свою очередь, повышают не только прибыльность размещенных на их территориях иностранных компаний, но и повышением занятости местного населения, что снижает социальную напряженность в государстве. Вертикальные ПИИ направлены, преимущественно, на оптимизацию цепочек-поставок и производства. Таким образом, размещение, например, североамериканских или канадских корпораций, на территории стран Карибского Бассейна, положительно отразится на экономическом благосостоянии и их прибыльности не только размещенных компаний, но и стран-разместителей этих компаний.

Помимо вертикальных ПИИ, которые привлекательны среди производителей техники или механических изделий, на территории стран Южная Америка, также популярны горизонтальные ПИИ, выражающиеся ведением компании на принимающей территории, той же деятельности, что и стране-производителе. Посредством горизонтального прямого иностранного инвестирования, ТНК копируют производство продукции или услуг в различных странах мира. Такой тип инвестирования позволяет странам-инвесторам расширить свое влияние, бизнес и деятельность корпорации за пределами страны-производителя. Для стран Латинской Америки, основными рынками с привлечением горизонтального инвестирования, являются Бразилия, Аргентина, Чили. Эти страны позволяют создавать производственные мощности или услуги в странах обслуживания местных рынков. Так, страны Южной Америки привлекательны для агропромышленных производителей, производителей продуктов питания и быта, автомобилестроителей, а также производств горнодобывающей промышленности. Такие страны являются центрами для развития и производства горизонтального инвестирования, что обусловлено развитой материально-сырьевой базой, которая, в силу различных обстоятельств не может быть использована странами самостоятельно.

Вертикальные и горизонтальные ПИИ в регионе Южная Америка не так популярны, однако помимо таких типов, в странах более популярны конгломератные или кластерные ПИИ, которые выражаются направленностью корпорации создать новое направление бизнеса на «третьей» территории. Так, кластерные ПИИ подразумевают инвестирование в разработку нового проекта совместно с одной или несколькими странами, включая ту страну, которая позволяет размеще-

ние предприятия. Для стран ЛАКБ, основными странами, привлекающими кластерные ПИИ, являются Чили, Колумбия, Аргентина. Этот тип ПИИ подразумевает стратегический альянс между субъектами различных отраслей, в результате которого создается совместное дочернее предприятие, позволяющее всем странам получать выгоду посредством процентного участия в проекте. Так, под определенный проект создается кластер, который будет проинвестирован различными странами, а затем впоследствии будет переквалифицирован в дочернее предприятие, которое будет приносить пассивный доход всем странам. Такой тип ПИИ является трудным для координации, так как он требует преодоления различных барьеров: культурных, социальных, политических, а самое главное, экономических, так как в каждом государстве существует ряд барьеров для ведения экономической деятельности иностранцами.

Абсолютно противоположным типом кластерных ПИИ, являются платформенные ПИИ, выражающиеся переводом капитала в иную страну для осуществления деятельности аналогичной или равной той, которая осуществлена в стране происхождения. Основной целью такого типа ПИИ является увеличение оборота материнской компании, посредством использования «третьего рынка» для последующего продвижения, или сбыта продукции или услуг. Основным примером платформенных прямых иностранных инвестиций является покупка компанией производственных предприятий в «третьей» стране с целью экспорта этой продукции в другие страны. Основными странами, где платформенные ПИИ особенно развиты, являются Колумбия, ставшая для США платформой для экспорта в страны ЛАКБ или наоборот. Также, платформенные ПИИ популярны среди стран Карибского Бассейна, которые являются «третьими» сторонами для Южной Америки, США, Канады.

Прямые иностранные инвестиции, которые являются важным инструментом развития экономики стран региона ЛАКБ, подтверждают свою привлекательность для инвесторов выгодным экономико-географическим положением, наличием дешевой и доступной рабочей силы, а также государственными мерами по поддержке инвестирования как прямого иностранного государственного, так и частного. ПИИ для региона ЛАКБ стали ключевым видом капиталовложений, обеспечивая долгосрочные и стабилизированные отношения, а также выстраивание и стабилизацию

Таблица 1

Описание основных типов ПИИ в регионе Южная Америка

Тип ПИИ	Описание	Ключевые страны	Ключевые страны влияния
Вертикальные ПИИ	Инвестирование для размещения цепочки сбыта-создания-продажи продукции	Гайана, Уругвай, Парагвай, Боливия	ЭГП; низкая себестоимость производства; дешевая рабочая сила; налоговая политика; создание ЗСТ и СЭЗ
Горизонтальные ПИИ	Копирование производства продукции или услуги в принимающей стране	Бразилия, Аргентина, Чили	Развития МСБ; возможность обслуживания местных рынков; расширение бизнеса
Кластерные ПИИ	Создание новых направлений бизнеса на "третьей" территории для создания стратегического альянса с другими странами	Чили, Аргентина, Колумбия	Культурные и экономические барьеры; совместные проекты
Платформенные ПИИ	Использование "третьей" стороны для дальнейшего экспорта продукции в другие страны	Колумбия, Эквадор	Возможность увеличения оборота за счет экспорта; снижение затрат на логистику

Источник: составлено авторами по данным: [4], [7].

экономических связей и альянсов между странами. Разнообразие типов ПИИ, включая вертикальное и горизонтальное, кластерное и платформенное, позволяет удовлетворять стратегические интересы как стран-резидентов, так и иностранных компаний или частных инвесторов. Особенностью региона является не только активное привлечение вертикальных и горизонтальных ПИИ, где ключевую роль могут играть страны с развитой инфраструктурой, выгодным доступом к рынкам и поддержкой со стороны государства, но и обеспечение оптимизации производственных цепочек и способствования выходу и расширения компаний на новый рынок. Кластерные и платформенные ПИИ, несмотря на координационные и логистические сложности, усиливают интеграцию экономик региона и международное сотрудничество, что приводит к увеличению занятости населения и социально-экономическому развитию. Так, регион Южная Америка и представляют собой платформу для реализации инвестиционных проектов, способствуя не только экономическому развитию стран-резидентов, но и укреплению международных экономических связей, а также создания крупных альянсов для содействия всемирному развитию.

Регион Южная Америка, помимо ключевого типа иностранных инвестиций – прямого, при-

влекает КИИ и ИПИ⁵. Косвенные иностранные инвестиции представляют собой капиталовложения, переданные посредством передачи кредитов от международной организации правительствам или государственным компаниям, где инвестор не является резидентом. Также это делается путем размещения официальным ценных бумаг стран-получателя на фондовых биржах самой страны или страны, которая предоставляет кредитные средства. Основными типами ИИ являются акции, то есть ценные бумаги, выпущенные компанией, которая представляет собой часть ее акционерного капитала. Для региона данный тип привлекателен, так как с акцией передается и часть политических и экономических прав в компании. Однако, рентабельность акций переменна, так как зависит от функционирования предприятия. Более рентабельным и фиксированным типом капиталовложений считаются облигации – выпущенные частным или государственным органом долговые бумаги с целью материализации долга для получения средств непосредственно с финансовых рынков. Помимо этого, финансовые продукты, стоимость

⁵ ИПИ (иностраные портфельные инвестиции) – тип иностранных инвестиций, подразумевающий капиталовложения за рубеж посредством покупки акций, паевых инвестиционных фондов или облигация иностранных компаний с целью получения краткосрочной финансовой выгоды.

которых основана на стоимости другого актива, называемого базовым активом – деривативы, также популярны в регионе, так как не требуют больших затрат на первоначальных этапах. Косвенные иностранные инвестиции обычно состоят из группы типов инвестиций, где ключевыми лицами в развитии экономических отношений являются пенсионные планы и инвестиционные фонды. Посредством работы инвестиционных фондов, капиталовкладчики стремятся привлечь максимально возможный объем ресурсов от множества инвесторов, управлять ими и реинвестировать ценные бумаги для получения активов и других финансовых инструментов. Пенсионные планы – активы, созданные для покрытия ряда непредвиденных и рискованных обстоятельств, поэтому они не обеспечивают такую ликвидность, как другие финансовые активы. Страны региона размещают свои суверенные облигации на международных рынках, тем самым привлекают капитал для покрытия бюджетных дефицитов или реализации проектов. Облигации обычно интересуют институциональных инвесторов, включая пенсионные фонды и страховые компании, ищущие стабильные вложения. Роль пенсионных фондов заключается в поддержке долгосрочных проектов в стратегически важных секторах, что позволяет создать устойчивость экономической системы и способствует стабильности рынка. Через деривативы и фьючерсы, а также опционы, страны позволяют инвесторам получать выгоду от изменения цен на базовые активы, что важно для стран, ориентированных на экспорт сырья.

Несомненно, ПИИ, КИИ и ИПИ являются менее рискованными инвестициями для капиталовкладчиков, однако венчурный капитал – тип частных инвестиций в акционерный капитал, является более прибыльным в долгосрочной перспективе. Компании, в которые инвестируют, обычно находятся в стадии развития, то есть, эти инвестиции направлены на финансирование бизнес-плана, а в обмен на это финансирование инвестор получает акции, автоматически становясь партнером. При инвестировании в компанию на ранней стадии риск не получить прибыль выше, однако потенциальная прибыльность намного выше. Инвестиции в венчурный капитал представляют собой приобретение миноритарных пакетов акций инновационных или технологических стартапов на ранних стадиях развития с целью продажи этих пакетов по более высокой цене от трех до девяти лет. Основными компаниями, в которые происходит венчурное инвестирование, являются техноло-

гические компании, которые до своего успеха на фондовом рынке также начинают как стартап. Преимущественно, инвестирование в венчурный капитал, позволяет инвесторам войти в проект на самой ранней стадии, что может увеличить потенциальную прибыльность. Кроме того, венчурные инвестиции предлагают всевозможные проекты, что позволяет диверсифицировать инвестиции, что также позволяет обеспечить декорреляцию, что влечет за собой снижение волатильности портфеля. Также венчурный капитал позволяет капиталовкладчикам стать частью мирового инновационного движения, принося свой вклад в повышение эффективности и стимулирование цифровизации. В рамках венчурного инвестирования можно разделить различные типы, включающие в себя инвестиции в стартовый капитал, то есть ранние инвестиции в бизнес-идеи или вновь созданные компании, что используется при формировании стартапа и финансирование часто поступает от приближенных от основателя людей. На данном этапе инвесторов называют бизнес-ангелами, так как капиталовкладчики предоставляют финансирование на начальном этапе, а также берут на себя роль наставника с целью получения и обмена доли бизнеса в будущем. Ранний капитал, то есть инвестиции в создание компании и запуск ее деятельности, когда несмотря на продажи, компания отрицательна в своем действии. Несомненно, вложенный капитал на этом этапе намного больше, чем на стадии стартового капитала. Последним этапом венчурного инвестирования обычно является поздний капитал, то есть инвестиции на поздней стадии, где возможность получения прибыли выше в более крупных раундах финансирования, то есть процесса, посредством которого компания получает финансирование от инвесторов для развития своего бизнеса, а взамен компания передает инвесторам часть своего акционерного капитала, что делает их партнерами.

Так, иностранные инвестиции предлагают решение ключевых экономических проблем, предоставляя возможности для укрепления инфраструктуры, развития технологий и увеличения объемов производства, то есть, инвестиции создают доступ к международным финансовым рынкам, что также обеспечивает гибкость и разнообразие капиталовложений. В результате чего международная интеграция различных форм иностранных инвестиций в регион способствует устойчивому росту и глобальной конкурентоспособности Южной Америки.

Список литературы

1. *Авдокушин, Е. Ф.* Страны БРИКС в современной мировой экономике: Монография / Авдокушин Е. Ф., Жариков М. В. – Москва: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2018. – 480 с.
2. *Басовский, Л. Е.* Экономика отрасли: учеб. пособие / Л. Е. Басовский. – Москва: ИНФРА-М, 2018. – 145 с.
3. *Батюк, В. И.* Мировая политика: учебник для академического бакалавриата / В. И. Батюк. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – 256 с.
4. *Гильермо Бейлис, Уильям Мэлони, Гильермо Вулетин, Хорхе Андрес Самбрано Риверос, В. Г., В. М., Г. В., Дж. А.* Цифровые технологии для интеграции и роста / В. Г., В. М., Г. В., Дж. А. Бейлис Гильермо, Уильям Мэлони, Гильермо Вулетин, Хорхе Андрес Самбрано Риверос. – 1818 H Street NW, Вашингтон, округ Колумбия, 20433: Международный банк реконструкции и развития, 2023. – 96 с. – ISBN 978-1-4648-2039-7.
5. *Маричал, К.* Иностранные инвестиции в Латинской Америке, 1850-1930 гг. / К. М. Карлос Маричал. – Мексика: ФОНД ИСТОРИИ АМЕРИКАНСКОГО ФОНДА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ, 1955. – 308 с. – ISBN 968-16-4624-X.
6. *Джордано, П., Михальчевски, К., Г. П.* Оценки тенденций в бизнесе: Латинская Америка и Карибский бассейн. Издание 2025 г. / Г. П. Джордано, П., Михальчевский, К.-1300. – Нью-Йорк-авеню, Северо-запад: Межамериканский банк развития, 2025. – 24 с.
7. *Хосе Мануэль Салазар-Ксириначс, Хавьер Медина Васкес, Кейджи Иноуэ, Салли Шоу, Х. М. S-X.* Прямые иностранные инвестиции в Латинскую Америку и Карибский бассейн, 2023 / Х. М. S-X Хосе Мануэль Салазар-Ксириначс, Хавьер Медина Васкес, Кейджи Иноуэ, Салли Шоу. – Организация Объединенных Наций, Сантьяго: Организация Объединенных Наций, 2023. – 213 с. – ISBN 978-92-1-122121-3.
8. *Хосе Мануэль Салазар-Ксириначс, Хавьер Медина Васкес, Кейджи Иноуэ, Салли Шоу, Х. М. S-X.* Прямые иностранные инвестиции в Латинскую Америку и Карибский бассейн, 2024 / Х. М. S-X Хосе Мануэль Салазар-Ксириначс, Хавьер Медина Васкес, Кейджи Иноуэ, Салли Шоу. – Организация Объединенных Наций, Сантьяго: Организация Объединенных
9. *Хосе Мануэль Салазар-Ксириначс, Хавьер Медина Васкес, Кейджи Иноуэ, Салли Шоу, Х. М. S-X.* Перспективы международной торговли Латинской Америки и Карибского бассейна, 2024 / Х. М. S-X Хосе Мануэль Салазар-Ксириначс, Хавьер Медина Васкес, Кейджи Иноуэ, Салли Шоу. – Организация Объединенных Наций, Сантьяго: Организация Объединенных Наций, 2025. – 46 с.
10. *Иностранные инвестиции в Латинской Америке / Репозиторий ЭКЛАК; Организация Объединенных Наций. – Соединенные Штаты: издание Организации Объединенных Наций, 1800. – 188 с.*
11. *Пабло М. Гарсия.* Прямые Иностранные инвестиции: Определения, детерминанты, последствия и государственная политика / П. Г. Пабло М. Гарсия, А. Л. Андрес Лопес. – Институт интеграции Латинской Америки и Карибского бассейна (ИНТАЛ): Межамериканский банк развития, 2020. – 48 с. – ISBN IDB-TN-1995.
12. *Торгуемые акции, общая стоимость (% ВВП) – Колумбия, Чили, Аргентина, Бразилия // Всемирный банк: веб-сайт. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://datos.bancomundial.org/indicador/CM.MKT.TRAD.GD.ZS?locations=CO-CL-AR-BR> (дата обращения: 10.03.2025).*
13. *Латинская Америка и Карибский бассейн: Экспорт 10 основных видов продукции в соответствии с пересмотренным вариантом 4 МСФО в разбивке по процентной доле в каждом году // Базы данных и статистические публикации: ЭКЛАЛСТАТ: вебсайт. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://statistics.cepal.org/portal/databank/index.html?indicator_id=2949=&lang=es (дата обращения: 10.03.2025).*
14. *База статистических данных // Центральный банк Чили: веб-сайт. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://si3.bcentral.cl/Siete/en/Siete/Cuadro/CAP_CCNN/MN_CCNN76/CCNN2018_PIB_REGIONAL_N/637899740344107786 (дата обращения: 10.03.2025).*

References

1. *Avdokushin, E. F.* BRICS countries in the modern world economy: A monograph / Avdokushin, E. F., Zharikov, M. V. – Moscow: Magister, SIC INFRA-M, 2018. – 480 p.
2. *Basovsky, L. E.* Economics of the industry: textbook. the manual / L. E. Basovsky. – Moscow: INFRA-M, 2018. – 145 p.
3. *Batyuk, V. I.* World politics: textbook for academic baccalaureate / V. I. Batyuk. – Moscow: Yurait Publishing House, 2019. – 256 p.
4. *Beylis Guillermo, William Maloney, Guillermo Vuletin, Jorge Andres Zambrano Riveros, B. G., W. M., G. V., J. A.* Tecnologías digitales para la inclusión y el crecimiento / B. G., W. M., G. V., J. A. Beylis Guillermo, William Maloney, Guillermo Vuletin, Jorge Andres Zambrano Riveros. – 1818 H Street NW. – Washington, DC 20433: Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento, 2023. – 96 p. – ISBN 978-1-4648-2039-7.
5. *Carlos Marichal, C. M.* Las inversiones extranjeras en América Latina, 1850-1930 / C. M. Carlos Marichal. – México: FIDEICOMISO HISTORIA DE LAS AMÉRICAS FONDO DE CULTURA ECONÓMICA, 1955. – 308 p. – ISBN 968-16-4624-X.
6. *Giordano, P., Michalczewsky, K, G. P.* Estimaciones de las tendencias comerciales: América Latina y el Caribe. Edición 2025 / G. P. Giordano, P., Michalczewsky, K. – 1300, New York Avenue, NW: Banco Interamericano de Desarrollo, 2025. – 24 p.
7. *José Manuel Salazar-Xirinachs, Javier Medina Vásquez, Keiji Inoue, Sally Shaw, J.M. S-X.* La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe, 2023 / J.M.S-X José Manuel Salazar-Xirinachs, Javier Medina Vásquez, Keiji Inoue, Sally Shaw. – Naciones Unidas, Santiago: Naciones Unidas, 2023. – 213 p. – ISBN 978-92-1-122121-3.
8. *José Manuel Salazar-Xirinachs, Javier Medina Vásquez, Keiji Inoue, Sally Shaw, X.M. S-X.* La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe, 2024 / X.M.S-X José Manuel Salazar-Xirinachs, Javier Medina Vásquez, Keiji Inoue, Sally Shaw. – Naciones Unidas, Santiago: Naciones Unidas, 2024. – 189 p. – ISBN 978-92-1-122147-3.
9. *José Manuel Salazar-Xirinachs, Javier Medina Vásquez, Keiji Inoue, Sally Shaw, X.M. S-X.* Perspectivas del Comercio Internacional de América Latina y el Caribe, 2024 / X.M.S-X José Manuel Salazar-Xirinachs, Javier Medina Vásquez, Keiji Inoue, Sally Shaw. – Naciones Unidas, Santiago: Naciones Unidas, 2025. – 46 p.
10. *Las inversiones extranjeras en America Latina / Repositorio CEPAL; Naciones Unidas. – Estados Unidos: United Nations publication, 1800. – 188 p.*
11. *Pablo M. Garcia, P. G.* La Inversión Extranjera Directa: Definiciones, determinantes, impactos y políticas públicas / P. G. Pablo M. Garcia, A.L. Andrés López. – Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe (INTAL): Banco Interamericano de Desarrollo, 2020. – 48 p. – ISBN IDB-TN-1995.
12. *Acciones negociadas, valor total (% del PIB) – Colombia, Chile, Argentina, Brazil // The World Bank: website. – [Electronic resource]. – Access mode: <https://datos.bancomundial.org/indicador/CM.MKT.TRAD.GD.ZS?locations=CO-CL-AR-BR> (access date:10.03.2025).*

13. *América Latina y el Caribe: Exportación de los 10 productos principales conforme a la CUCI rev.4, según participación porcentual en cada año* // Bases de Datos y Publicaciones Estadísticas: CEPALSTAT: website. – [Electronic resource]. – Access mode: https://statistics.cepal.org/portal/databank/index.html?indicator_id=2949=&lang=es (access date: 10.03.2025).
14. *Base de Datos Estadísticos* // Banco Central de Chile: website. – [Electronic resource]. – Access mode: https://si3.bcentral.cl/Siete/en/Siete/Cuadro/CAP_CCNN/MN_CCNN76/CCNN2018_PIB_REGIONAL_N/637899740344107786 (access date: 10.03.2025).

Информация об авторах

Доленина О.Е., кандидат географических наук, доцент Санкт-Петербургского государственного экономического университета (г. Санкт-Петербург, Российская Федерация).

Кирилловская Я.Д., магистрант 1 курса факультета Международных отношений Санкт-Петербургского государственного университета (г. Санкт-Петербург, Российская Федерация).

© Доленина О.Е., Кирилловская Я.Д., 2025.

Information about the authors

Dolenina O.E., Ph.D. of Geographical Sciences, Associate Professor at the St. Petersburg State Economic University (St. Petersburg, Russian Federation).

Kirillovskaia I.D., first year magister student at the Faculty of International relations of the St. Petersburg State University (St. Petersburg, Russian Federation).

© Dolenina O.E., Kirillovskaia I.D., 2025.