

Барьеры на путях развития финансово-экономического сотрудничества России со странами Северной Африки¹

Мамедов Т.Н., Аржаев Ф.И.

В современных условиях для России страны североафриканского региона выступают приоритетными направлениями развития финансово-экономического сотрудничества. Объектом исследования выступает финансово-экономическое взаимодействие России со странами Северной Африки. Предмет исследования – барьеры финансово-экономического сотрудничества России и стран Северной Африки в современных условиях. Цель исследования заключается в выявлении основных факторов, сдерживающих развитие сотрудничества Российской Федерации и стран Северной Африки в финансовой сфере и разработке на это основе предложений по их устранению. Методология статьи основана на общих и специальных методах познания; анализе международных баз статистических данных и научных публикаций. Проведен анализ российских проектов в различных странах региона Северной Африки. На основе оценки статистических данных по инвестициям, установлено, что в современных условиях Египет остается крупнейшим российским контрагентом в Северной Африке. В работе выявлены ключевые барьеры для углубления финансово-экономического сотрудничества между Россией и странами Северной Африки. Установлено, что барьеры финансового взаимодействия с большинством стран Северной Африки носят характер неэкономических препятствий – логистических и инфраструктурных. Сделан вывод, что устранение отмеченных барьеров представляется длительным процессом, результаты которого зависят не только от российских экономических агентов, но и от самих государств североафриканского региона. Предложено использовать дифференцированный подход «опорных инвестиций» в контексте развития финансового сотрудничества между Россией и рассматриваемыми странами-партнерами.

ДЛЯ ЦИТИРОВАНИЯ

ГОСТ 7.1-2003

Мамедов Т.Н., Аржаев Ф.И. Барьеры на путях развития финансово-экономического сотрудничества России со странами Северной Африки // Дискуссия. – 2025. – № 5 (138). – С. 170–176.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА

Финансово-экономическое сотрудничество, Северная Африка, Россия, инвестиции, барьеры, финансовые механизмы.

¹ Статья подготовлена по результатам исследований, выполненных за счет бюджетных средств по государственному заданию Финуниверситету.

DOI 10.46320/2077-7639-2025-5-138-170-176

Barriers to the development of financial and economic cooperation between Russia and North African countries

Mamedov T.N., Arzhaev F.I.

In modern conditions for Russia the countries of the North African region have become a priority area for developing financial and economic cooperation. This study focuses on the financial and economic cooperation between Russia and North African countries. The barriers to financial and economic cooperation in modern conditions are the subject of this research. The purpose of this study is to identify the main factors that hinder the development of cooperation between Russia and North Africa in the financial sector, and to propose solutions to overcome these obstacles. The methodology used in this article includes general and specific methods of knowledge, as well as analysis of international statistical data and academic publications. A thorough analysis of Russian projects in different countries of the North African region has been conducted. Based on the analysis of investment statistics, it can be concluded that Egypt remains the largest Russian trading partner in North Africa under current circumstances. The study identifies key obstacles to deepening financial and economic cooperation between Russia and North African countries. It has been found that the main barriers to financial cooperation with most North African countries are logistical and infrastructure-related, rather than economic. It is concluded that the removal of these barriers appears to be a lengthy process, the results of which depend not only on Russian economic agents, but also on the states of the North African region themselves. A differentiated approach to "core investments" is proposed for developing financial cooperation between Russia and its partner countries.

FOR CITATION

Mamedov T.N., Arzhaev F.I. Barriers to the development of financial and economic cooperation between Russia and North African countries. *Diskussiya [Discussion]*, № 5 (138), 170–176.

APA

KEYWORDS

Financial and economic cooperation, North Africa, Russia, investments, barriers, financial mechanisms.

ВВЕДЕНИЕ

Развитие сотрудничества со странами Северной Африки в финансовой сфере во многом зависит от возможностей и потребностей российских компаний, присутствующих на местных рынках. Основные направления потенциального сотрудничества лежат в способах и условиях взаимных расчетов, системах платежей для физических

лиц, инвестициях в основной капитал и создании совместных предприятий, а также инновационных формах развития финансов. Основными российскими выгодоприобретателями от названных направлений финансового сотрудничества являются компании, присутствующие на рынках стран Северной Африки, удешевляющие свои транзакции и сокращающие финансовые риски,

российские финансовые учреждения, если сотрудничество реализуется на их инфраструктуре, а также россияне, приезжающие в страны региона.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Проанализируем российские проекты в различных странах региона. В современных условиях Египет остается крупнейшим российским контрагентом в Северной Африке.

Среди крупнейших проектов России в стране:

1. На сегодняшний день крупнейшим инвестиционным проектом России в регионе является строительство атомной электростанции Эль-Дабаа в Египте, которое «Росатом» запустил летом 2022 года. Так, «Росатом» осуществляет строительство четырех энергоблоков и модуля сухого хранилища ядерных отходов. Кроме того, российская корпорация будет поставлять ядерное топливо на полном жизненном цикле атомной электростанции (АЭС), обучать местный персонал и предоставлять услуги по техническому обслуживанию и ремонту в течение десяти лет после запуска каждого энергоблока. Добавим, что финансирование проекта в основном осуществляется за счет российского кредита [1].

2. Реализация российской промышленной зоны в стране.

3. Роснефть, Лукойл и Зарубежнефть участвуют в развитии месторождений нефти и газа в стране [2].

До 2022 г. расчеты с Египтом и странами Северной Африки в основном проводились в национальных валютах, в частности, до санкций их доля составляла до 80% расчетов. На сегодняшний день она значительно снизилась и в значительной мере расчеты реализуются с использованием китайского юаня [3]. Это указывает на то, что хотя потенциал расчетов в национальных валютах стран-контрагентов остается недоиспользованным, эта ниша уже занята Китаем.

Алжир является вторым ключевым торговым партнером России в Северной Африке. Россия и Алжир близки по вопросам политической повестки, активно сотрудничают на международных площадках. В то же время отличительной чертой финансовых отношений с Алжиром является то, что российские инвестиции в стране практически отсутствуют. Отметим, что прослеживается тренд на снижение интереса российских компаний к сотрудничеству с Алжиром по сравнению с Египтом. Так, неоднократно алжирская сторона изъявила интерес к кооперации с российскими производителями фармацевтической продукции [4]. Это направление представляет значительный

интерес и для российских компаний, для которых вывод продукции (в основной части дженериков) на новые рынки – сложная задача. При этом экспорт этой товарной группы в Алжир из России не превышает 100 тыс. долл., а совместные проекты отсутствуют.

Марокко для российских компаний остается вторым по значимости инвестиционным партнером в Северной Африке после Египта. Это связано не только с присутствием российских компаний в энергетическом секторе, IT-секторе, судостроительном секторе, медицине и логистике, но и в значимом потоке российских туристов в страну.

«Росатом» планирует реализовать строительство водоочистных сооружений в Марокко, наряду со строительством АЭС [5], было сформировано соглашение государственной корпорации развития «ВЭБ.РФ» и РЭЦ о финансировании строительства нефтеперерабатывающего завода в Марокко на сумму 500 млн евро [6], ряд российских предприятий по ловле рыбы готовы выйти на марокканский рынок [7], значимым успехом можно считать присутствие российских судостроительных компаний (Фишеринг Сервис) и логистических (FESCO) на рынке страны. При этом большая часть названных направлений сотрудничества объединены в систему по смежным отраслям – так, логистика грузов, судостроение и вылов рыбы связаны в единую систему, направленную на стимулирование не только производства названных товаров в стране, но и на экспорт пищевой продукции в Россию, создание электрогенерирующих мощностей формирует в стране положительный имидж Российской Федерации и позволяет российским строительным компаниям, в частности, МСП приходить на рынок Марокко.

Судан достаточно длительное время находился вне фокуса интересов России в Северной Африке. Это было обусловлено в том числе разделением страны на две части. В последнее время, однако, в связи готовностью Судана к сотрудничеству в военной сфере российское присутствие в стране усилилось. В рамках этого процесса значительно увеличился и интерес российских компаний к рынку Судана – в основном направление разведки и добычи полезных ископаемых. Страна богата золотом и нефтью, в связи с чем интерес для ряда российских компаний представляют материковая ее часть. В стране работают Росгеология, ГПБ Глобал Ресурсиз – обе компании занимаются разведкой и добычей полезных ископаемых. Китай в лице CNPC, Малайзия (Petronas) также ведут деятельность на территории Судана

и конкурируют с российскими предприятиями, однако в условиях развития военного сотрудничества российские компании могут получить геополитический стимул наращивания своего присутствия в Судане.

Отметим, что Китай импортирует 90% нефти Судана [8], а Россия поставляет на территорию страны более 50% продуктов нефтепереработки (в основном дизеля), так как Судан не обладает своими мощностями по нефтепереработке. Вопрос конкуренции с КНР за рынок Судана в этой связи стоит достаточно остро.

Как и в Судане, в Ливии потенциал сотрудничества с Россией остается высоким, в частности, в сфере энергетики и восстановления страны. Тем не менее, политическая нестабильность, а также запредельные риски инвестирования с ней связанные не позволяют говорить о расширении финансового сотрудничества с Ливией на современном этапе.

Несмотря на это, ливийская сторона заинтересована в продолжении сотрудничества с Татнефтью, ушедшей из страны в 2014 г. и предлагает развивать совместные проекты в сфере нефтепереработки на востоке страны [9].

Экспорт России в Тунис представлен 6 значимыми экспортёрами, в основном продукции агропромышленного комплекса (АПК). На сегодняшний день ни одна компания из России не проявила явной заинтересованности в инвестировании в создание предприятий или инфраструктуры в стране несмотря на то, что в 2015 г. рассматривались возможности запуска на территории Туниса сборочной линии автомобилей КАМАЗ и самолетов Сухой. Во многом это связано с явной переориентацией Туниса на поставки энергоресурсов на европейский рынок, а также кризисными явлениями в экономике страны [10].

Сегодня Тунис представляет интерес для ряда российских финтех предприятий – ВРС, предлагающей программное обеспечение в части обработки электронных платежей, Universa Blockchain [11], на основе продукции которой происходит создание цифровой валюты Туниса, а также группы компаний ЦРТ, предоставляющей продукцию в сфере речевых технологий [12]. При этом российских проектов в реальном секторе Туниса немного. Это еще раз указывает на то, что попытка развивать традиционное инвестиционное сотрудничество со странами Северной Африки без крупных проектов в реальном секторе неэффективна, однако в сфере цифровых финансовых решений существует возможность

экспорта российских финансовых услуг на рынки стран североафриканского региона.

Исторически Мавритания была значимым партнером России в Северной Африке в основном по направлению военного сотрудничества и добычи полезных ископаемых. В стране действовали НПО Аконит-2, Подзембургаз и ряд других компаний по добыче и разведке природных ископаемых [13]. В то же время РуссНефть планировала начать добычу нефти в стране. Тем не менее, с началом охлаждения отношений России с западными странами, Мавритания, тесно связанная с европейскими деловыми кругами, и основной партнер НАТО в регионе Северной Африки резко удалилась от России в политическом плане. Такое дистанцирование привело к тому, что сегодня фактически не существует российско-мавританских компаний, а уровень инвестиций из России в страну остается низким, несмотря на заявления об открытости Мавритании для российских инвесторов в ряде отраслей [14].

Уместно отметить, что значительная часть стран в Северной Африки открыта для российских инвестиций, но не готова обеспечить должный уровень их защиты и оперативность согласования позиций министерств и ведомств в части разрешительных процедур. Все это вместе с высокими рисками для инвесторов и отсутствием значимого спроса на продукцию из региона в Россию делает большинство стран Северной Африки непривлекательными для финансового сотрудничества для российских компаний. Тем не менее, традиционно рыболовство и добыча полезных ископаемых представляются отраслями с наименьшими барьерами для российских инвесторов.

Далее выделим ключевые барьеры развития финансового сотрудничества с Россией для стран Северной Африки.

В Египте реализуется наибольшее количество российских проектов и присутствует наибольшее количество компаний из России. Тем не менее, несмотря на отмеченную ранее либерализацию нетарифных ограничений их деятельности, условия для российских компаний в стране остаются хуже, чем для египетских компаний в России [15].

Значимым барьером развития финансового сотрудничества с Египтом является отсутствие «опорных инвесторов», несмотря на активное присутствие крупных российских компаний на рынке страны. Так, интерес к российской промышленной зоне в Египте высказало в 2022 г. только 29 компаний [16], сейчас это число, вероятно больше 50, однако все равно остается небольшим.

Это связано с тем, что российские компании энергетического сектора, представленные в стране, в основном развиваются в сфере добычи углеводородов и строительства АЭС, не привлекая к сотрудничеству российские строительные и машиностроительные компании. Аналогичная ситуация справедлива и для компаний других отраслей.

Также барьером представляется жесткое валютное регулирование в стране, которое в условиях санкций вынуждает использовать юани для взаимных расчетов. Тот же барьер справедлив и для развития финтех предприятий и экосистем финансовых продуктов – оставаясь дружественной страной с относительно невысоким влиянием санкций на российские крупные проекты, египетский рынок сложен для российских компаний финансового сектора и с учетом наличия многочисленных западных и китайских инициатив российские финансовые продукты сталкиваются с жесткой конкуренцией.

Для развития финансового сотрудничества России с Марокко характерно отсутствие системных барьеров. Среди наиболее значимых рисков нужно отметить сложность взаиморасчетов в национальных валютах и их безопасность в связи с участием в них третьих стран, в частности стран Персидского залива и ограниченную номенклатуру взаимной торговли. При этом активное присутствие российских финтех-компаний на рынке страны, а также системный характер отраслевого сотрудничества позволяют говорить о потенциале дальнейшего расширения финансового и экономического присутствия России в стране.

Для российского финансового сотрудничества с Суданом характерно наличие ряда значимых ограничений, в первую очередь, одно из самых слабых в Северной Африке развитие финансовой инфраструктуры [17]. Высокие риски и неоднозначность политической ситуации вследствие внутренних разногласий между отдельными группами внутри страны также является сопутствующим риском и барьером. Специфика местного законодательства и банковского гарантирования инвестиций [18] в стране в отдельных аспектах сильно отличается от международной практики, в связи с чем правовые риски инвестиций в страну также высоки.

Так, существует жесткая конкуренция со странами ЕС, а также с США, чьи компании контролируют 65% рынка финансовых технологий в североафриканском регионе. В этой связи опыт адаптации российского бизнеса к санкциям – ре-

локация производств, реинжиниринг цепочек поставок – может стать основой для формирования совместных предприятий и реализации стартапов в агростройке и фармацевтике на территории стран Северной Африки.

В таблице 1 отражены описанные барьеры финансового сотрудничества России со всеми странами Северной Африки. Как показывает практика развития инвестиционной составляющей инициативы «Один пояс, один путь» (ОПОП) КНР, для начала финансового сотрудничества КНР реализует в стране проекты в реальном секторе и активно наращивает торговлю [19]. Такой подход справедлив и для отношений России с большинством стран региона, так как нельзя выделить строго положительную динамику взаимных ПИИ России и стран Северной Африки несмотря на плотные политические и геополитические связи. При этом наблюдается умеренный рост взаимной торговли и рост интереса к техническому и промышленному сотрудничеству.

Тем самым, можно констатировать, что барьеры финансового сотрудничества с большинством стран Северной Африки носят характер неэкономических препятствий – логистических, инфраструктурных, военно-политических. Устранение такого типа барьеров представляется длительным процессом, результаты которого зависят не только от действий России и российских экономических агентов, но и от самих стран Северной Африки.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Углубление финансово-экономического взаимодействия России со странами Северной Африки может развиваться по двум ключевым направлениям – усилению торговых взаимодействий и наращиванию финансовых связей. Реализация обоих направлений требует странового подхода. Развитие финансового сотрудничества имеет практическую значимость в большой части с тремя странами – Египтом, Марокко и Суданом. В этой связи предлагается использовать дифференцированный подход «опорных стран» и «опорных инвестиций». Так, «опорными странами» в рамках предлагаемого подхода могут выступить Египет и Марокко для углубления финансового сотрудничества, и те же страны и Алжир для торгового.

Создание системы торговли в регионе через опорные страны включает описанные меры и предполагает их распространение на Египет, Алжир и Марокко. Для остальных стран региона

Таблица 1

Барьеры финансового сотрудничества России и стран Северной Африки

| Страна | Барьеры развития финансового сотрудничества |
|------------|---|
| Египет | Высокие нетарифные барьеры Сохранение регуляторных барьеров в финансовой сфере Отсутствие «опорных инвесторов» Высокая конкуренция на финансовом рынке |
| Алжир | Слабое развитие инвестиционного сотрудничества с Россией Переоцененная емкость финансового рынка |
| Марокко | Сложность взаиморасчетов в национальных валютах Ограниченнная номенклатура взаимной торговли |
| Судан | Слабое развитие финансовой инфраструктуры Конфликты внутри страны Сложности правового характера Сложности с банковскими гарантиями |
| Ливия | Внутренняя нестабильность |
| Тунис | Небольшие объемы взаимной торговли и инвестиций Склонность страны к взаимодействию с европейскими странами |
| Мавритания | Сложности согласования вопросов сотрудничества Склонность Мавритании к сотрудничеству с западными странами |

Источник: составлено авторами.

предлагается использование компаний из названных стран в качестве реэкспортеров российской продукции. В частности, это в явном виде позво-

лит оценить конкурентоспособность и востребованность российской продукции на рынках африканских стран.

Список литературы

1. *Российско-африканское сотрудничество: перспективы и цели.* – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://valdaiclub.com/files/45111/> (дата обращения: 25.02.2025).
2. *Мисько, О. Н., Дарвиш, А. Ш. Российско-египетское сотрудничество в контексте перспектив Большого евразийского партнерства // Евразийская интеграция: экономика, право, политика.* – 2023. – Т. 17. № 2. – С. 46-57.
3. *Египет обсуждает увеличение роли рубля и юаня в расчетах.* РИА. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20240502/egipet-1943406128.html> (дата обращения: 25.02.2025).
4. *Новая веха развития сотрудничества России и Алжира: расширение инвестиций и локализация производства на Африканском континенте.* Росконгресс. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://roscongress.org/materials/novaya-vekha-razvitiya-sotrudnichestva-rossii-i-alzhira-rasshirenie-investitsiy-i-lokalizatsiya-proi/> (дата обращения: 25.02.2025).
5. *Россия и Марокко договорились о строительстве АЭС.* РИА. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20221012/aes-1823492423.html> (дата обращения: 25.02.2025).
6. *РЭЦ и ВЭБ.РФ поддержат экспорт российского оборудования для строительства НПЗ в Марокко.* РЭЦ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.exportcenter.ru/press_center/rets-i-veb-rf-podderzhat-eksport-rossiyskogo-oborudovaniya-dlya-stroitelstva-npz-v-marokko/ (дата обращения: 25.02.2025).
7. *Российские компании получают квоты на освоение рыболовных ресурсов в зоне Марокко.* Аквакультура. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fish-info.ru/news/rossiyskie-kompanii-poluchayut-kvoty-na-osvoenie-rybolovnykh-resursov-v-zone-marokko/> (дата обращения: 25.02.2025).
8. *Зачем России Судан. Нефть Капитал.* – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://oilcapital.ru/news/2024-12-01/zachem-rossii-sudan-neft-kapital>
9. *Правительство Ливии на востоке предложило России новые проекты.* РИА. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20240614/liviyi-1952791115.html> (дата обращения: 25.02.2025).
10. *Стратегическое партнерство и финансовая помощь.* Что предложил ЕС Тунису за лояльность. Российская газета. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/2023/07/17/strategicheskoe-partnerstvo-i-finansovaia-pomoshch-chto-predlozhil-es-tunisu-za-loialnost.html> (дата обращения: 25.02.2025).
11. *Российские разработчики обеспечат оборот электронной валюты Туниса.* Российская газета. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tass.ru/nacionalnye-proekty/7090822> (дата обращения: 25.02.2025).
12. *Ходите в Африку.* Минцифры обозначило перспективы на африканском рынке для ИТ-компаний. Comnews. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.comnews.ru/content/227809/2023-08-01/2023-w31/khodite-afriku-minciifry-oboznachilo-perspektivy-afrikanskom-rynke-dlya-it-kompaniy> (дата обращения: 25.02.2025).
13. *Россия – Мавритания: история и современность.* Военное обозрение. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://topwar.ru/65183-rossiya-mavritaniya-istoriya-i-sovremenost.html](https://topwar.ru/65183-rossiya-mavritaniya-istoriya-i-sovremennost.html) (дата обращения: 25.02.2025).
14. *Мавритания и Россия: новые перспективы в рыбном сотрудничестве.* Аквакультура. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fish-info.ru/news/mavritaniya-i-rossiya-novye-perspektivy-v-rybnom-sotrudnichestve/> (дата обращения: 25.02.2025).
15. *Сидоров, А. А., Болдина, В. С. Актуальные проблемы торгового сотрудничества России и Египта // Национальные интересы: приоритеты и безопасность.* – 2025. – Т. 21, № 1. – С. 142-160.

16. Россия – Египет: траектория сотрудничества. Roscongress. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://roscongress.org/materials/rossiya-egipet-traektoriya-sotrudnichestva/> (дата обращения: 25.02.2025).
17. Филоник, А. О. Экономическое сотрудничество РФ с Суданом: возможности и подходы // Институт Ближнего Востока. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.iimes.ru/rus/stat/2009/22-03-09a.htm> (дата обращения: 25.02.2025).
18. Ягуб, А. Х. Российско-суданские отношения в области экономики на рубеже 1991-2016 // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. – 2018. – № 3(19). – С. 1-19.
19. Лю, З., Дин, Ю. Повышение имиджа Китая в Африке: роль инициативы «Один пояс, один путь» // Экономика Китая. Редакция 2024. – Том 87. – <https://doi.org/10.1016/j.chieco.2024.102239>.

References

1. Russian-African cooperation: perspectives and goals. – [Electronic resource]. – Access mode: <https://valdaiclub.com/files/45111/> (access date: 02/25/2025).
2. Misko, O. N., Darvish, A. S. Russian-Egyptian cooperation in the context of the prospects of the Greater Eurasian Partnership // Eurasian integration: economics, law, politics. – 2023. – Vol. 17. № 2. – Pp. 46-57.
3. Egypt discusses increasing the role of the ruble and the yuan in settlements. RIA. – [Electronic resource]. – Access mode: <https://ria.ru/20240502/egipet-1943406128.html> (access date: 02/25/2025).
4. A new milestone in the development of cooperation between Russia and Algeria: expansion of investments and localization of production on the African continent. Roscongress. – [Electronic resource]. – Access mode: <https://roscongress.org/materials/novaya-vekha-razvitiya-sotrudnichestva-rossii-i-alzhira-rasshirenie-investitsiy-i-lokalizatsiya-projektov/> (access date: 02/25/2025).
5. Russia and Morocco have agreed on the construction of a nuclear power plant. RIA. – [Electronic resource]. – Access mode: <https://ria.ru/20221012/aes-1823492423.html> (access date: 02/25/2025).
6. REC and WEB.The Russian Federation will support the export of Russian equipment for the construction of refineries in Morocco. rec. – [Electronic resource]. – Access mode: https://www.exportcenter.ru/press_center/rets-i-veb-rf-podderzhat-eksport-rossiyskogo-oborudovaniya-dlya-stroitelstva-npz-v-marokko/ (access date: 02/25/2025).
7. Russian companies receive quotas for the development of fishing resources in the Moroccan zone. Aquaculture. – [Electronic resource]. – Access mode: <https://fish-info.ru/news/rossiyskie-kompanii-poluchayut-kvoty-na-osvoenie-rybolovnykh-resorsov-v-zone-marokko/> (access date: 02/25/2025).
8. Why does Russia need Sudan? Oil Capital. – [Electronic resource]. – Access mode: <https://oilcapital.ru/news/2024-12-23/zachem-rossii-sudan-5284229> (access date: 02/25/2025).
9. The Libyan government in the east has proposed new projects to Russia. RIA. – [Electronic resource]. – Access mode: <https://ria.ru/20240614/liviyia-1952791115.html> (access date: 02/25/2025).
10. Strategic partnership and financial assistance. What the EU offered Tunisia for its loyalty. Rossiyskaya gazeta. – [Electronic resource]. – Access mode: <http://www.iimes.ru/rus/stat/2009/22-03-09a.htm> (access date: 02/25/2025).
11. Russian developers will ensure the turnover of the Tunisian electronic currency. Rossiyskaya gazeta. – [Electronic resource]. – Access mode: <https://tass.ru/nacionalnye-proekty/7090822> (access date: 02/25/2025).
12. Go to Africa. The Ministry of Finance has outlined the prospects for IT companies in the African market. Comnews. – [Electronic resource]. – Access mode: <https://www.comnews.ru/content/227809/2023-08-01/2023-w31/khodite-afriku-mincifry-oboznachilo-perspektivy-afrikanskom-rynke-dlya-it-kompaniy> (access date: 02/25/2025).
13. Russia – Mauritania: history and modernity. Military review. – [Electronic resource]. – Access mode: [https://topwar.ru/65183-rossiya-mavritaniya-istoriya-i-sovremenost.html](https://topwar.ru/65183-rossiya-mavritaniya-istoriya-i-sovremennost.html) (access date: 02/25/2025).
14. Mauritania and Russia: new perspectives in fishing cooperation. Aquaculture. – [Electronic resource]. – Access mode: <https://fish-info.ru/news/mavritaniya-i-rossiya-novye-perspektivy-v-rybnom-sotrudnichestve/> (access date: 02/25/2025).
15. Sidorov, A. A., Boldina, V. S. Actual problems of trade cooperation between Russia and Egypt // National interests: priorities and security. – 2025. – Vol. 21, № 1. – Pp. 142-160.
16. Russia- Egypt: the trajectory of cooperation. Roscongress. – [Electronic resource]. – Access mode: <https://roscongress.org/materials/rossiya-egipet-traektoriya-sotrudnichestva/> (access date: 02/25/2025).
17. Filonik, A. O. Economic cooperation of the Russian Federation with Sudan: opportunities and approaches // Institute of the Middle East. – [Electronic resource]. – Access mode: <http://www.iimes.ru/rus/stat/2009/22-03-09a.htm> (access date: 02/25/2025).
18. Yagub, A. H. Russian-Sudanese relations in the field of economics at the turn of 1991-2016 // Scientific and practical electronic journal Alley of Science. – 2018. – № 3(19). – Pp. 1-19.
19. Liu, Z.; Ding, Y. Enhancing China's image in Africa: the role of the «One Belt, One Road» initiative // China Econ. Rev. – 2024. – Vol. 87. – <https://doi.org/10.1016/j.chieco.2024.102239>.

Информация об авторах

Мамедов Т.Н., кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник Института исследований международных экономических отношений Финансового университета при Правительстве РФ. ORCID: 0000-0002-9899-1396 (г. Москва, Российская Федерация).

Аржаев Ф.И., кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник Института исследований международных экономических отношений Финансового университета при Правительстве РФ. ORCID: 0000-0002-2986-3235 (г. Москва, Российская Федерация).

© Мамедов Т.Н., Аржаев Ф.И., 2025.

Information about the authors

Mammadov T.N., Ph.D. in Economics, Leading Researcher at the Institute for International Economic Relations Research at the Financial University under the Government of the Russian Federation. ORCID: 0000-0002-9899-1396 (Moscow, Russian Federation).

Arzhaev F.I., PhD in Economics, Leading Researcher at the Institute for International Economic Relations Research at the Financial University under the Government of the Russian Federation. ORCID: 0000-0002-2986-3235 (Moscow, Russian Federation).

© Mamedov T.N., Arzhaev F.I., 2025.